

## Grupo Servier apresenta desempenho sólido em 2024/25 e confirma suas previsões para 2030

- **Receitas do Grupo Servier alcançam €6,9 bilhões em 2024/25, um aumento de 16,2% em relação a 2023/24.**
- **O crescimento ao longo do ano fiscal foi impulsionado pelo aumento das vendas em Oncologia, especialmente nos Estados Unidos.**
- **Diversos acordos de parceria em Oncologia e Neurologia fortaleceram o portfólio de P&D do Grupo em doenças raras.**
- **O alcance das metas de 2025 reflete a transformação bem-sucedida que começou em 2015 e sustenta as ambições do Grupo para 2030.**

**Suresnes, França (janeiro de 2026)** – A Servier, grupo farmacêutico internacional independente governado por uma fundação, publicou, no último dia 27/01, seus resultados financeiros do ano fiscal 2024/25 e fez um resumo dos destaques que levaram ao crescimento significativo.

De acordo com o **presidente global da Servier, Olivier Laureau**, "Os resultados sólidos do ano fiscal 2024/25 nos colocaram um passo mais próximo de alcançar nossos objetivos para 2030. Eles validam a relevância da nossa estratégia diferenciada de inovação para atender os pacientes e o comprometimento de nossos funcionários. E ressaltam o sucesso da transformação do Grupo, que começou há 10 anos, envolvendo investimentos significativos em inovação e expansão internacional. Nossa visão de longo prazo é possível pelo fato de sermos governados por uma fundação."

### Trecho dos resultados auditados do Grupo <sup>1</sup> (ano fiscal encerrado em 30 de setembro de 2025)

Em milhões de euros	2024/25	2023/24	Evolução
<b>Receita do Grupo</b>	6,860	5,902	+16.2%
<b>Receita de marcas comerciais</b>	5,307	4,494	+18.1%
<b>Receita comercial de genéricos</b>	1,553	1,408	+10.3%
<b>EBITDA Operacional</b>	1,931	1,312	+47.2%
<b>Margem EBITDA</b>	28.2%	22.2%	+6,0 pts
<b>Receita operacional recorrente</b>	1,415	965	46.8%
<b>Lucro líquido</b>	659	404	63.4%

No ano fiscal de 2024/25, a receita do Grupo atingiu €6,9 bilhões, superando a meta de €6 bilhões. Esse aumento de 16,2% em relação ao ano anterior reflete o impulso de crescimento do Grupo e sua capacidade de fornecer aos pacientes um número cada vez maior de medicamentos.

<sup>1</sup> As informações financeiras do Grupo para 2024/25 são apresentadas de forma pro forma, comparável ao ano fiscal anterior, e incluem os negócios da Biogara. Estão excluídas reafirmações relacionadas ao IFRS 5 referentes a negócios mantidos para venda.

Um dos motivos do aumento da receita do grupo foi o crescimento de 16,9% no volume de vendas, equivalente a €1 bilhão, em comparação com 12,6% no ano fiscal de 2023/24. Também houve um efeito cambial desfavorável de 2,0%, equivalente a €118 milhões (em comparação com um impacto desfavorável de 3,5% no ano anterior), além de um efeito positivo sobre preços de 1,3%, equivalente a €76 milhões (comparado a 1,7% para o ano fiscal de 2023/24).

O EBITDA<sup>2</sup> do ano fiscal de 2024/25 foi de €1,9 bilhão, correspondendo a uma margem de receita de 28,2% em comparação com 22,2% em 2023/24. Esse aumento foi impulsionado por um crescimento significativo nas vendas de medicamentos durante o ano fiscal, especialmente em oncologia, combinado com um controle eficaz de custos em todo o Grupo. Em 2023/24, o Grupo já havia superado sua meta de 2024/25 de alcançar uma margem EBITDA de 21,7%.

Em consonância com a estratégia, a Servier mantém-se confiante em sua capacidade de alcançar receitas anuais globais de €10 bilhões até 2030 e uma margem EBITDA de pelo menos 30%.

### Crescimento impulsionado pelo desempenho oncológico nos Estados Unidos

O ano fiscal 2024/25 foi marcado por vários avanços em Oncologia e acordos de parceria assinados, refletindo o compromisso do Grupo em desenvolver novas soluções terapêuticas para pacientes com cânceres raros. Em consonância com a estratégia do Grupo, a Oncologia continua crescendo e agora representa 32,2% da receita do Grupo, em comparação com 24,2% em 2023/24. A receita da oncologia foi de €2,21 bilhões em 2024-25, um aumento de 54,6%. Esse crescimento decorre de um aumento significativo no volume de vendas de Oncologia após o lançamento do Voranigo® nos Estados Unidos.

As vendas de medicamentos em cardiometabolismo e doenças venosas ressaltam o compromisso histórico e contínuo do Grupo nessa área. Como resultado, as vendas subiram 1,8%, para €2.968 bilhões, impulsionadas pelo forte desempenho de vendas do Daflon® em doenças venosas.

As receitas da União Europeia representam 40,5% da receita do Grupo e apresentam um aumento de 9,2% em relação ao ano fiscal anterior. A subsidiária dos EUA permaneceu como a principal unidade operacional do Grupo, com receitas de €1.496 bilhão em 2024/25, comparado a €879 milhões em 2023/24, refletindo um crescimento de 70,3%. O mercado dos EUA gerou 21,8% da receita do Grupo.

Para **Pascal Lemaire, Vice-Presidente Executivo de Finanças da Servier**, "Os resultados do Grupo no ano fiscal 2024/25 refletem um crescimento internacional bem-sucedido, especialmente na frente de Oncologia nos Estados Unidos. Os resultados compensam os riscos assumidos como parte da nossa estratégia e política de investimento em P&D em doenças raras, com foco em Oncologia e Neurologia, áreas em que identificamos necessidades dos pacientes ainda não atendidas. Nossos resultados também são um testemunho da decisão da Servier de elevar suas metas de crescimento para 2030, visando alcançar €10 bilhões em receita."

---

<sup>2</sup> O EBITDA é usado como indicador de desempenho operacional (EBITDA: lucros antes de juros, impostos, depreciação e amortização) com base em renda operacional recorrente, excluindo itens como alienações de ativos e outros custos não recorrentes.

## **P&D direcionada e colaborativa para aprimorar e fortalecer o pipeline**

Em 2024/25, a estratégia de inovação da Servier focou em renovar e manter nosso pipeline de pesquisa e desenvolvimento por meio do crescimento interno e externo.

Incorporar IA (inteligência artificial) e dados ao longo da cadeia de desenvolvimento de medicamentos tornou-se parte da ambição da Servier de melhorar a produtividade em P&D para atender pacientes. A IA ajuda pesquisadores a navegar pela complexidade biológica e acelerar o desenvolvimento de tratamentos para o paciente certo no momento certo, especialmente em doenças raras em Oncologia e Neurologia.

## **Inovação direcionada impulsionando o crescimento da Oncologia**

O ano fiscal de 2024/25 foi novamente marcante por várias autorizações de comercialização em Oncologia ao redor do mundo, fortalecendo a capacidade do Grupo de desenvolver novas soluções terapêuticas para formas raras de câncer com necessidades médicas não atendidas, e levá-las aos pacientes.

Após aprovações nos Estados Unidos, Austrália, Japão e Brasil, o Voranigo® agora foi aprovado na Europa, elevando o número total de países para quase 45. Usado para tratar pacientes com uma forma rara de câncer cerebral, o Voranigo® é atualmente administrado a mais de 5.500 pacientes nos Estados Unidos e ao redor do mundo por meio de programas de acesso precoce. Além disso, o Tibsovo®, uma terapia direcionada em hematologia, foi aprovado para comercialização no Japão.

Além disso, o Grupo finalizou três acordos de parceria significativos que demonstram seu foco no avanço de terapias oncológicas direcionadas e no potencial de criação de valor de sua P&D. O Grupo firmou um acordo de licenciamento com a Black Diamond Therapeutics para desenvolver e comercializar uma terapia direcionada para tumores sólidos, incluindo câncer de pulmão de células não pequenas (CPCNP). Além disso, a aquisição de uma terapia de precisão da biofarmacêutica chinesa BioNova Pharmaceuticals Ltd também permitiu ao Grupo fortalecer sua liderança em leucemia aguda. E, por fim, a Servier uniu forças com a IDEAYA Biosciences para disponibilizar o Darovasertib aos pacientes. Este é um possível tratamento para melanoma uveal, que é um tipo raro de câncer ocular.

Figurando no Top 10 da Pesquisa PatientView<sup>3</sup> e alcançando a posição de liderança na categoria de oncologia estão o reconhecimento da dedicação inabalável do Grupo aos pacientes e aos grupos de defesa dos pacientes.

## **Aspirando ser uma força líder em neurologia**

Com base em sua transformação contínua, o Grupo pretende estabelecer uma franquia líder em neurologia, desenvolvendo um pipeline robusto em doenças neurológicas raras, modelado em sua estratégia oncológica. A Servier está mirando três tipos principais de doenças neurológicas associadas a um mecanismo genético e/ou imuno-inflamatório: epilepsia refratária, distúrbios raros do movimento e doenças neuromusculares. A P&D da Servier é focada em pequenas moléculas que têm como alvo RNA mensageiro, particularmente oligonucleotídeos antisentido (ASOs), além de moléculas farmacológicas e anticorpos monoclonais. Até o momento, o pipeline de neurologia compreende oito projetos de pesquisa e três projetos em desenvolvimento.

<sup>3</sup> Reputação Corporativa da PatientView para a indústria farmacêutica, 2024. A Perspectiva do Paciente — Edição Global.

A Servier iniciou um ensaio clínico de Fase 1 para um produto destinado ao tratamento da encefalopatia do desenvolvimento e epilética (DEE) em crianças, uma forma rara de epilepsia resistente a medicamentos anticonvulsivantes convencionais. No campo da DEE, o Grupo também fez parceria com o University College London para testar ASOs de Servier em modelos celulares inovadores, chamados ensambladores cerebrais, que replicam aspectos-chave do desenvolvimento e função do cérebro humano.

Aproveitando a força de seus recursos globais, a Servier também pretende se tornar parceira de eleição para empresas inovadoras de biotecnologia no desenvolvimento de novos medicamentos que retardem ou interrompam a progressão de distúrbios neurológicos raros e melhorem significativamente a qualidade de vida dos pacientes.

No último ano, o Grupo enriqueceu seu pipeline com a aquisição de um primeiro ativo em transtorno do espectro autista (TEA) da empresa de biotecnologia Kaerus Bioscience Ltd. Esse ativo é um possível tratamento para a síndrome do X Frágil, a causa genética mais comum do TEA, para a qual atualmente não existem opções de tratamento.

### **A inovação continua com foco em melhorar a adesão do paciente às terapias cardiometabólicas**

A Servier mantém sua posição como a principal empresa farmacêutica mundial em hipertensão<sup>4</sup>. Cardiometabolismo e doenças venosas representaram 43,3% das receitas consolidadas no ano fiscal 2024/25, com desempenho impulsionado pelas vendas de Daflon®, bem como pelo crescimento das Combinações de Pílulas Únicas (SPCs), que possibilitam que pacientes com múltiplas condições crônicas tomem seus diversos tratamentos em um único comprimido.

Vários pedidos de autorização de comercialização foram enviados em muitos países para uma terapia tripla de liberação prolongada na hipertensão e sua primeira terapia quádrupla. Essas inovações são projetadas para enfrentar o problema da não adesão ao tratamento, um grande desafio de saúde para quase 50% dos pacientes com doenças crônicas que não seguem exatamente seus planos de tratamento<sup>5</sup> prescritos, o que também impõe um ônus financeiro aos sistemas de saúde. Entre outras iniciativas, a Servier fez parceria com 14 instituições para patrocinar o primeiro Dia Mundial da Adesão.

**Claude Bertrand, Vice-Presidente Executivo de Pesquisa e Desenvolvimento da Servier**, afirma que essa abordagem diferenciada está dando frutos. "Após grandes lançamentos oncológicos em 2025, consolidando nosso expertise em cânceres raros, estamos investindo em doenças neurológicas raras enquanto continuamos nossas inovações em Combinações de Pílulas Únicas (SPCs) no cardiometabolismo. Todos os nossos projetos de P&D são clinicamente fundamentados e focados em necessidades médicas críticas não atendidas, aproveitando os recentes pontos de inflexão científicos e tecnológicos. Eles representam escolhas decisivas e sustentáveis com um beneficiário final: o paciente."

Por fim, mas não menos importante, a criação do fundo de capital de risco da Servier — Servier Ventures — também ajudará a impulsionar a estratégia de P&D do Grupo, fortalecendo o acesso direto e precoce à inovação em suas áreas terapêuticas alvo e impulsionando o pipeline de longo prazo. Por meio de investimentos e apoio a startups inovadoras, esse fundo oferece à Servier a oportunidade de

<sup>4</sup> IQVIA, Link de Análise / Mundo 84 países – MAT Q3-2025

<sup>5</sup> Adesão às Terapias de Longo Prazo: Evidências para a Ação. Organização Mundial da Saúde, 2003.

se posicionar como um parceiro de escolha dentro do ecossistema de biotecnologia, promovendo o desenvolvimento de medicamentos novos e inovadores.

### Contato de Imprensa Servier

[laura.visserias.part@servier.com](mailto:laura.visserias.part@servier.com) – +33 (0)7 65 63 47 76

### Contato Primatizado

[armandrigaudy@primatice.com](mailto:armandrigaudy@primatice.com) – +33 (0)7 88 96 41 84

### Sobre a Servier

A Servier é um grupo farmacêutico internacional independente governado por uma fundação. Com seu modelo de governança único, o Grupo está comprometido com o progresso terapêutico para atender os pacientes, integrando sua voz em todas as etapas do ciclo de vida do medicamento.

Como um dos principais players globais em cardiologia e doenças venosas, a Servier busca se tornar um líder inovador em Oncologia e Neurologia. O Grupo pretende oferecer soluções terapêuticas direcionadas, especialmente em cânceres raros e doenças neurológicas, e investe quase 20% de suas vendas em P&D.

Com sede na França, a Servier conta com mais de 20.000 funcionários e uma presença geográfica sólida, com medicamentos distribuídos em mais de 130 países. No ano fiscal de 2024/25, o Grupo alcançou receitas de €6,9 bilhões.

Mais informações no site do Grupo: [servier.com](https://servier.com)  
Redes sociais: [LinkedIn](#), [Facebook](#), [X](#), [Instagram](#)

